



2023 年

竞赛细则

CUBEC®

全国高校商业精英挑战赛创新创业竞赛

商务谈判赛道暨全球商务谈判竞赛

全国高校商业精英挑战赛

中国地区选拔赛

China University Business Elite Challenge



2023 年全国高校商业精英挑战赛创新创业竞赛

商务谈判赛道暨全球商务谈判竞赛

中国地区选拔赛竞赛细则

一、组织机构

主办单位：中国国际贸易促进委员会商业行业委员会
中国国际商会商业行业商会
中国商业经济学会

承办单位：中国国际贸易促进委员会商业行业委员会
商业国际交流合作培训中心

协办单位：全国现代服务业职业教育集团

二、参赛对象

学习经济、贸易、工商管理、市场营销、连锁经营管理、财会、电子商务、法律类专业或相关专业的境内外在校本科与高职高专学生，同时鼓励其他专业学生参赛。

三、竞赛阶段及要求

（一）知识赛（免费）

提交**参赛院校登记表**后参加知识赛（个人赛形式）：采用网上答题的方式，由各参赛院校组织进行，主要考核商务谈判方面的专业知识，境外团队无需参加知识赛。

（二）全国预选赛（免费）

设置本科组和高职高专组，以团体赛形式进行策划书的撰写。**每个学校可推选不超过 10 支队伍参加全国预选赛**。每个团队由 3-5 名参赛选手与 1-2 名指导教师组成（参赛选手不可跨团队/跨校组队，指导教师可以指导多队但不可跨校指导），采取商务谈判方案线上评审方式进行。具体流程如下：

1、2023 年 9 月 28 日前，填写并提交**参赛院校登记表**至竞赛组委会指定邮箱 ccpihxm@163.com；

2、2023 年 9 月 28 日前，院校组织完成知识赛。提交参赛院校登记表后，尽早联系组委会以院校为单位参加知识赛，通过知识赛（满分 100 分，60 分为合格）后，组委



会向报名团队发送商务谈判案例及策划书撰写要求，团队根据案例进行策划书撰写，境外团队无需参加知识赛；

3、2023年10月7日14点前，院校负责人将本校所有团队的策划书PDF版本（甲方身份各一份）以及汇总的全国预选赛团队信息统计表放在一起压缩，压缩包命名为：学校+商务谈判预选赛资料，以学校为单位所有团队资料汇总后提交至组委会指定邮箱ccpithxm@163.com；

4、2023年10月13日24点前公布晋级团队名单，晋级团队需进行下一阶段竞赛准备。

5、2023年11月11-12日（暂定），全国总决赛（暂定线上）。

（三）中国地区选拔赛（全国总决赛）

1、竞赛阶段及形式要求

（1）2023年全国高校商业精英挑战赛商务谈判竞赛暨全球商务谈判竞赛中国地区选拔赛以团体赛形式进行线上谈判的评比。每个团队由3-5名参赛选手与1-2名指导教师组成（选手不可跨团队/跨校参赛，教师可跨团队指导）。

（2）各队伍接到全国总决赛入围通知后需在**10月27日前**完成全国总决赛报名。晋级全国总决赛后组委会将进行直播抽签分组并确定持方。

（3）组委会将指定平台进行线上视频谈判，最终评委根据线上视频谈判表现进行打分。

（4）谈判时间设置：两两团队互为一组，每组谈判时间**共计20分钟**，其中18分钟谈判，2分钟总结陈述（甲乙方各1分钟）。

2、分组规则

（1）全国总决赛采取专本科分组竞赛原则，如遇专本科无法分开的情况，则考虑专本科同组竞赛。

（2）晋级全国总决赛的队伍分别进行抽签，决定所在组别。其中ABC……为不同分组，甲乙为不同持方，如A甲为A组甲方，B乙为B组乙方以此类推。

3、晋级规则

（1）通过知识赛的参赛学生即可进入到全国预选赛。

（2）根据全国预选赛中策划书的评选结果确定晋级到中国地区选拔赛即全国总决赛的名单。

（3）全国总决赛阶段，各组队伍依据分数排名，部分优秀团队将有资格进入全球



总决赛境内组，全球总决赛境内组将角逐出冠、亚、季军。

（四）全球总决赛

全球总决赛分为境内组和境外组（邀请赛）（境外组包括境外院校学生，竞赛语言为英文）。

四、收费标准

（一）知识赛及全国预选赛均为免费参加；

（二）中国地区选拔赛即全国总决赛按照每支参赛团队 1500 元标准收取参赛费。参赛费请于 2023 年 10 月 27 日前全额汇款至指定账户，并务必备注注明“**商务谈判+学校全称/简称**”；

五、奖励办法

（一）中国地区选拔赛（全国总决赛）的参赛团队本科组和高职高专组分别设置一、二、三等奖（获奖比例 30%、40%、30%）。对上述获奖的团队和个人，由主办单位颁发荣誉证书。

（二）中国地区选拔赛（全国总决赛）前三名的获奖团队，由主办单位分别颁发冠军、亚军和季军现金奖励人民币 1500 元、1000 元、800 元，并颁发奖杯和荣誉证书。

（三）本次竞赛活动还将设立最佳院校组织奖等奖项，具体以组委会评定为准。

（四）由竞赛组委会以正式发文形式公布上述竞赛结果。

六、其他事项

在竞赛组织实施过程中，如遇其他问题请及时与竞赛组委会联系。本竞赛相关所有最终解释权归全国高校商业精英挑战赛组委会所有。

七、联系方式

中国贸促会商业行业委员会

地 址：北京市西城区复兴门内大街 45 号（100801）

电 话：010-66094064 传 真：010-66094065

网 站：www.cubec.org.cn 邮 箱：ccpithxm@163.com

联系人：胡心媚

附件 1：2023 年全国高校商业精英挑战赛创新创业竞赛商务谈判赛道暨全球商务谈判竞赛中国地区选拔赛方案评分表（全国预选赛）

附件 2：2023 年全国高校商业精英挑战赛创新创业竞赛商务谈判赛道暨全球商务谈判竞赛中国地区选拔赛评分表（中国地区选拔赛/全球总决赛）



附件 1:

2023 年全国高校商业精英挑战赛创新创业竞赛商务谈判赛道
暨全球商务谈判竞赛中国地区选拔赛方案评分表
(全国预选赛)

评委: _____ 团队编号: _____ 总分数: _____ [满分 100 分]

序号	项 目	总分	得分
1	项目调研的充分性	5	
2	谈判主题的明确性	5	
3	谈判目标的明确性	10	
4	谈判双方的优劣势分析的清晰性	10	
5	谈判时间地点选择及人员分工的合理性	10	
6	谈判过程基本程序的科学性	10	
7	谈判时机及进度的把握性	10	
8	谈判的策略有效性	15	
9	谈判资料准备的完备性	5	
10	谈判应急方案或措施的合理有效性	5	
11	附件合同的合理性	5	
12	解决争议的方法和仲裁机构的选择与体现	5	
13	谈判策划书制定的完整性	5	



附件 2.

2023 年全国高校商业精英挑战赛创新创业竞赛商务谈判赛道

暨全球商务谈判竞赛中国地区选拔赛评分表

(中国地区选拔赛/全球总决赛)

评委：_____ 团队编号：_____ 总分数：_____ [满分 100 分]

评分内容	总分	得分
开场陈述及洽谈气氛的创造	3	
时间进度的把控	3	
双方关系地位的把控及相应的策略	5	
抗拒及冲突性质的判断及应对技巧	8	
僵局的出现及对应技巧，打破僵局的措施及速度	8	
谈判礼仪及谈判常用沟通技巧（含整个谈判过程）	15	
对谈判主题/目的、目标和程序的把控及技巧的运用 (谈判切入点的把控，是否抓住主要问题进行谈判)	25	
磋商中的让步及技巧	15	
谈判团队成员的合作及成员素质能力对谈判成败的贡献	10	
结束谈判的时机、方式	5	
取得的谈判结果	3	